

QBE, LA FORZA DEL TEAM

LA CAPACITÀ DI OFFRIRE SIA POLIZZE PERSONALIZZATE, SIA OPZIONI STANDARDIZZATE. QUESTA LA PREROGATIVA DELLA COMPAGNIA, CHE PUNTA SULLA VELOCITÀ NELL'EMISSIONE DELLE POLIZZE, UN UFFICIO SINISTRI DEDICATO E LA CONDIVISIONE CON BROKER SELEZIONATI

L'Rc professionale sarà uno dei rami di maggior sviluppo per la compagnia in Italia nei prossimi anni. “Nel 2013 – spiega **Piero Asso**, general manager di **QBE in Italia** – la raccolta premi di *professional indemnity* è cresciuta velocemente, con l'entrata in vigore dell'obbligo di copertura assicurativa per i professionisti. La nostra forza sta nella capacità di offrire sia polizze personalizzate in base alle specifiche esigenze del cliente, sia opzioni standardizzate (attraverso accordi e convenzioni) che rappresentano, in molti casi, la strada scelta da ordini e associazioni”.

L'offerta della compagnia si rivolge ad avvocati, commercialisti, ingegneri, alle professioni tecniche e alle figure professionali non tradizionali. “Con questi ultimi – spiega Asso – la professionalità e l'esperienza del team entrano in gioco nella valutazione delle proposte per la ricerca di soluzioni innovative e disegnate *ad hoc*. Sono questi, ad esempio, i casi dei trasportatori doganali, degli organismi notificati, degli organismi di vigilanza o dei consulenti di proprietà intellettuali con i quali QBE Italia, che si propone come partner assicurativo di lungo periodo, sta dialogando, grazie alla collaborazione con i propri broker, per definire prodotti che soddisfino le specifiche esigenze di copertura dei rischi”.

La rapidità di risposta, la velocità nell'emissione delle polizze, un ufficio sinistri dedicato, il supporto di *loss adjuster* e la consulenza di avvocati di livello internazionale, sono i fiori all'occhiello del servizio di QBE.

“La *partnership* che nel tempo abbiamo costruito con il nostro selezionato gruppo di broker – conclude **Simone Jurina**, business development & marketing manager di QBE in Italia – rappresenta un driver di successo: un rapporto di fiducia, condivisione di progetti e un comune approccio al mercato. Nei prossimi anni, intendiamo ampliare la nostra rete di distribuzione e collaborare con intermediari che abbiano un elevato *know how* nell'assicurazione dei professionisti per crescere insieme a loro ed aumentare la nostra presenza nel mercato”. **L.S.**



Piero Asso,
general manager di QBE in Italia

NEL FUTURO, L'RC PROFESSIONALE

Presente dal 2007 in Italia con una propria branch, la compagnia fa parte di **QBE Insurance Group**, uno dei principali gruppi assicurativi e riassicurativi mondiali. Con una struttura di 35 persone che collaborano con circa 50 broker, **QBE Italia** offre un'ampia gamma di coperture assicurando aziende, enti pubblici e professionisti. Nel 2013, QBE Italia ha sottoscritto premi per circa 50 milioni di euro e nei prossimi anni ha in programma un'importante crescita che passa attraverso il potenziamento del proprio team e un ampliamento dell'offerta, in particolare nella Rc professionale.